

創業融資

あなたの事業を成功に導く
融資の考え方と実践

プラネット行政書士事務所
代表 行政書士・中小企業診断士
長野利雄

目次

1. 金融機関の考え方を理解する

- 「なぜお金を貸してくれないのか」「なぜ資料を求めるのか」の背景を理解する

2. 融資相談から完済までの流れを知る

- 実際に借入れを相談する際のアクションと、返済までのポイントを把握する

3. 単なる「借りるテクニック」ではなく、事業と融資の根本的な関係性を深掘りする

なぜ「借入れ」が必要なのか？根本的な問い

- 多く的人是「お金がないから借りる」と考えている
- しかし、「なぜお金がなくなったのか」という根本原因を考えることが重要
 - 無駄な経費の使いすぎ
 - 売上ボリュームの不足
 - 資金の回収・支払いのタイミングの悪さ
- 事業活動の結果として「お金がない」状況になっているはず

借入れは「一時的な解決手段」に過ぎない

- 借入れは、一時的に資金不足を解消し、事業を継続させるためのもの
- 借りができたからといって、事業が根本的に良くなるわけではない
- 本当に目を向けるべきは「なぜ借入れをしなければならなくなったのか」という理由
- 金融機関は、融資の際に必ず「なぜお金がなくなったのですか？」と質問してくる